



– ОГЛЯДЫВАЯСЬ НА 2020 ГОД

«J4»- looking back at 2020

известить все монтажные работы за рубежом, поэтому часть этих работ мы были вынуждены перенести на 2021 год.

«П&К». В течение 2020 года вы поставляли оборудование в 11 стран мира. Расширилась ли география поставок за прошлый год?

М. Филиппи. В 2020 году я бы определенно среди новых направлений выделил Японию, куда мы поставили циклотермическую печь с шириной конвейерной ленты 4 м и площадью выпечки 90 м² для выпекания тостового хлеба. Также нам удалось покорить экзотический Суринам, где наша проверенная



2020 год был совершенно исключительным, полным перемен и событий, которые никто из нас не смог бы раньше и представить. После успешного старта весной ситуация внезапно изменилась из-за пандемии Covid-19, что полностью отразилось не только на нашей работе, но и на личных планах.

Мы обратились к **исполнительному директору J4 Мартину Филиппи** с просьбой оценить результаты работы компании в 2020 году.

М. Филиппи. Если мне нужно оценить 2020 год с точки зрения компании J4, то я думаю, что, несмотря на все трудности, с которыми мы все столкнулись, это был довольно успешный год, и это не столько мой оптимистический взгляд, сколько реалистическая оценка, основанная на фактах. Нам удалось поддерживать производство в течение года без необходимости каких-либо ограничений, сокращений или увольнения сотрудников компании. Объем заказов, который был обеспечен в основном в предыдущем периоде, был для нас достаточным для всего года, и оборот также был сопоставим с предыдущими годами. К сожалению, это касалось только производства и поставок оборудования за рубеж, но по понятным причинам мы не смогли про-



циклотермическая ленточная печь с парогенератором BVP включена в линию по выпечке багетов. В дополнение к этим двум интересным проектам, которые мы именно сейчас собираем, я должен также упомянуть Южную Корею, где мы только что завершили сборку гибридной печи из нержавеющей стали с каменной транспортной лентой для выпечки пиццы.

«П&К». Удалось ли запустить в 2020 году какие-то новинки оборудования?

М. Филиппи. Что касается технических новшеств, то в прошлом году больше всего шла речь о расширении ассортимента нашей продукции, где, помимо хлебопекарных ленточных печей всех типов, которые по-прежнему являются нашей доминирующей областью, мы начали разработку, производство и установку расстойных камер.



нечно, не случайно, что моя первая командировка в этом году состоялась именно в Беларусь, ведь одним из новых интересных проектов этого года снова является поставка для нашего клиента ОАО «Витебскхлебпром». На этот раз речь идет о комплексной линии по выпечке батонов, произведенной J4 с множеством технических новинок. Мы обязательно проинформируем вас о деталях в следующих номерах этого журнала.

В заключение я хотел бы воспользоваться случаем, чтобы поблагодарить нашего официального и эксклюзивного представителя в Республике Беларусь, фирму «Владимир», за ее многолетнюю поддержку, без кото-

В Беларуси на ОАО «Витебскхлебпром» мы поставили и ввели в эксплуатацию комплексную линию по выпечке широкого ассортимента хлебобулочной продукции. Линия состоит из расстойного шкафа с люльками из нержавеющей стали для расстойки на деревянных досках и ленточной печи PPP 2.5 25.211. Здесь нам пришлось иметь дело с очень маленьким пространством, а линия буквально «сшита на заказ», чтобы добиться максимально возможной производительности.

Еще одним интересным достижением прошлого года стал первый укомплектованный «агрегат» производства J4 с делителем «Кузбасс» для выпечки формового ржаного и пшеничного хлеба производительностью 2 000 шт./час, который уже работает под Гданьском в Польше. Управление обеими этими линиями всегда очень компактное, с одного распределительного щита, с помощью сенсорной панели.



«П&К». Как выглядит 2020 год в цифрах поставок компании J4?

М. Филиппи. Мы довольны количеством, качеством и масштабностью реализованных проектов. Самое главное, что довольны наши клиенты и уже обсуждаются следующие поставки! Если говорить о цифрах, то за год нами установлены и запущены в эксплуатацию 22 печи в следующих странах: Россия – 5 печей, Пакистан – 4, Беларусь и Чехия – по 3 печи в каждой стране; Венгрия, Казахстан, Монголия, Польша, Суринам, Южная Корея, Япония – по одной печи.

«П&К». Ваши планы на 2021 год?

М. Филиппи. В будущее мы смотрим с оптимизмом! Несмотря на то, что в прошлом году мы не смогли встретиться с клиентами ни на одной из выставок, тем не менее стараемся поддерживать связь с ними. Ко-



рой мы не смогли бы реализовать все наши проекты. В Новом году желаю всем прежде всего здоровья и сил для дальнейшей работы, и с нетерпением жду встречи с вами лично на будущих выставках, при посещении нашего предприятия или непосредственно на ваших предприятиях.

Ing. Мартин Филиппи,
исполнительный директор J4

**Приглашаем
к сотрудничеству!**

Тел.: +420 495 581 137

www.j4.cz, www.j4.eu

Представительство в РФ и странах СНГ

+7 (926) 522 42 66, +7 (926) 522 44 33

Дилер в Беларуси УП «Владимир»:

+375 (17) 276-07-77, 276-67-77.

www.vladimir-by.info

УНП 100235551

РОКИНТЕХИНВЕСТ: НАВСТРЕЧУ ПОТРЕБНОСТЯМ РЫНКА

24 года работы на белорусском рынке – это солидный багаж для любого предприятия. Компания «Рокинтехинвест» за это время прошла долгий путь от поставщика оборудования для пищевой промышленности до его производителя. А это уже совсем другой уровень профессиональных компетенций. Этому мы и посвятили наш разговор с коммерческим директором компании Василием МАСЛО.



— Наша компания с 1996 года занимается поставками хлебопекарного оборудования. За это время нашей сервисной службой

был накоплен большой опыт наладки и обслуживания машин для нарезки и упаковки хлеба. Осознание того, что подобную технику в Беларуси никто не производит и рынок свободен, подтолкнуло нас к организации собственного производства. Этот процесс занял несколько лет. И вот уже сегодня мы имеем опыт поставки около десяти собственных комплексов по нарезке и упаковке.

— Вы говорите, что опыт дал понимание рынка. Как вы оцениваете сейчас потребности белорусского рынка?

— Сегодня в связи с пандемией коронавируса хлебозаводы пришли к необходимости 100% упаковки продукции. Вследствие очень сильно

возросла потребность в упаковочных машинах. И мы предложили рынку продукт, наиболее доступный по цене и достойный по качеству, машину европейского уровня. Производительность и надежность нашего оборудования не уступает в качестве и надежности импортным аналогам. Разница лишь в цене. Например, по сравнению с прибалтийским оборудованием наше дешевле на 30%, а с немецким — как минимум в два раза. Наша техника выполняет все те же задачи, что и импортная. Работает одинаково хорошо с полипропиленовыми и бумажными пакетами. Использование бумажной упаковки соответствует современной ориентации на экологичность.

— А как они себя зарекомендовали с точки зрения надежности?

— Первые наши машины эксплуатируются уже около 2 лет. Это достаточный период, который позволяет судить о надежности оборудования. Мы всегда взаимодействуем с нашим клиентом. У нас своя сервисная служба, свой фонд запчастей, наши сотрудники оперативно реагируют на любые сигналы пользователя оборудования. В РФ и Казахстане у нас есть дилер, это российская компания «Макиз-Урал». Несколько полуавтоматических комплексов уже поставлены и успешно эксплуатируются в этих странах. Востребованным наше оборудование

Игорь Костюк, директор ф-ла «Ивацевичский ККП» Ивацевичского райпо

Филиал осуществляет разные направления деятельности, в том числе производство хлеба и хлебобулочных изделий. Одна из главных задач руководства филиала — работа над техническим переоснащением предприятия, расширением ассортимента выпускаемой продукции, повышением ее качества. Для достижения поставленных задач в 2020 году нами была приобретена линия для упаковки хлебобулочных изделий производства ОДО «Рокинтехинвест». Работа спорилась — линия установлена, запущена, работает хорошо.